

Client Manager til Danmarks største outdoorudbyder

Outdoorbranchen er i transformation. Integrationen med den digitale platform giver helt nye muligheder for kampagneeksekvering og dokumentation.

Markedet skal udfordres og præsenteres for de nye muligheder og derfor søger vi til vores Direct Team i Aarhus en proaktiv Client Manager med et stort drive, et veludviklet salgsgen og en høj kvalitetssans.

Du bliver en del af et engageret og dynamisk salgsteam, der arbejder målrettet og har ambitiøse salgsmål. Du får kundeansvaret for dine egne branchesegmenter. Din indsats er primært koncentreret om kunderne i dine brancher og består af eksisterende kunder samt New Bizz kunder.

For at opnå succes er det afgørende, at du er en troværdig, proaktiv og innovativ sparringspartner for kunden.

Du kommer til at arbejde i en virksomhed, der er i stærk vækst. AFA JCDecaux er markedsleder og har de senere år udvidet markant.

Vi har en flad organisation, hvor ansvar, gensidig tillid og indsigt præger hverdagen. Det meste af vores kommercielle afdeling holder til i København, så du skal trives med, at din nærmeste leder sidder på distancen. På kontoret i Aarhus vil du danne makkerskab med en anden Client Manager.

Hvad kan du forvente at bruge din arbejdsdag på?

- Mødebooking, kundemøder og tilbudsgivning
- Rådgivning af medieløsninger til nye og eksisterende kunder samt after sales
- Opsøgende salg og udbygning af kundeporteføljen
- Ansvar for egen kundeportefølje samt budgetopnåelse
- Udarbejdelse af kundepræsentationer (i samarbejde med marketing- og analyseafdelinger)
- Have fingeren på pulsen hos kunderne

Hvad forventer vi af dig?

- Du er resultatorienteret og vil gerne vinde sammen med teamet.
- Du motiveres især af at være ude hos kunderne og sælge outdoormedier.
- Du påtager dig naturligt rollen som rådgiver og formår at udfordre kunden.
- Du er vedholdende og har et højt energiniveau.
- Du underbygger din facts med dokumentation og indsigter
- Du er udadvendt, velformuleret og har nemt ved at skabe relationer

Det er en fordel, hvis du kender til andre mediegrupper som f.eks. TV, online eller print. Herunder at du forstår, hvad TRP, CPM/CPT betyder som afregningsform.

Ansøgningen

JBS Vinderrekruttering varetager rekrutteringsprocessen for AFA JCDecaux. Send derfor ansøgning og CV til jbs@vinderrekruttering.dk med emneteksten "Client Manager". Har du spørgsmål er du velkommen til at kontakte John Sørensen på +45 2370 1111. Vi ser frem til at modtage din ansøgning og gør venligst opmærksom på, at vi løbende afholder samtaler, og ønsker stillingen besat snarest muligt.

Om AFA JCDecaux:

AFA JCDecaux er markedsleder på outdoormarkedet i Danmark og en del af den verdensomspændende franske koncern JCDecaux, som er verdens største udbyder af outdoorreklamer med en samlet

AFA JCDecaux

medarbejderstab på 13.000 medarbejdere i mere end 80 lande. I Danmark samarbejder AFA JCDecaux med 28 af landets største kommuner, Coop, DSB, Banedanmark, Metro Service, Letbanen samt Steen & Strøm. I Danmark beskæftiger AFA JCDecaux i dag ca. 115 medarbejdere fordelt på afdelinger i København, Aarhus, Odense og Aalborg. Se mere på: www.afajcdecaux.dk og www.jcdecaux.com.