

Er du CoolRunners nye Business Solution Manager på Sjælland?



CoolRunner har som Skandinaviens største fragtportal fokus på at være branchens stærkeste leverandør af højteknologiske løsninger til e-handel i Norden. I fem år har vi hjulpet vores kunder med at få pakker fra A til B, og vi har i dag mere end 350.000 glade kunder samt en omsætning på et stort trecifret millionbeløb.

Pakker skal altid frem til tiden, og CoolRunner sikrer den digitale rejse forbliver så strømlinet som muligt. På den måde kan vi nemlig sørge for, at vores kunder bevarer det gode humør og vækster forretningen.

Jobbet:

Kan du formidle komplekse løsninger enkelt til e-handel, og har du ambitioner om noget større? Så er denne stilling som Business Solution Manager noget for dig.

Som Business Solution Manager får du følgende ansvarsområder:

- Solution ansvar for hele det sjællandske marked til B2C-virksomheder
- Ansvar for at fastholde og øge markedspositionen via eksisterende og nye kunder
- Skabe resultater inden for løsningssalg
- Positionere CoolRunner hos kunderne på ledelses- og direktionniveau
- Etablere og drive strategisk salg

Din primære arbejdsopgave bliver at udbygge nye kunderelationer samt vedligeholde den eksisterende portefølje.

Du skal være opmærksom på, at der vil være en del rejseaktivitet. Din arbejdsplads bliver som udgangspunkt på vores kontor nær København, samt ugentlige møder på hovedkontoret i Nørresundby.

Du bliver en del af en den skandinaviske kommercielle enhed i CoolRunner, med direkte reference til den administrerende direktør.

Vi forestiller os at:

- du enten har en kommerciel baggrund i IT løsningssalg eller logistik.
- du har en stærk forståelse og indsigt i løsningssalg.
- du begår dig problemfrit på engelsk i skrift og tale.

Vi tilbyder:

- et afslappet miljø med plads til både tanke og handling
- en fantastisk arbejdsplads med 30 kollegaer, der har vidt forskellige baggrunde
- øget fokus på at gøre dig bedre og give dig plads til at vokse – både for din og for CoolRunners skyld

Ansøg nu!

Har du lyst til en afvekslende og udfordrende hverdag, så send din ansøgning til JBS Vinderrekruttering, som varetager rekrutteringsprocessen for CoolRunner. Din motiverede ansøgning og CV sendes til: jbs@vinderrekruttering.dk med teksten "Business Solution Manager" i emnefeltet senest mandag den 20. juli 2020.

Spørgsmål vedrørende stillingen bedes rettet til John Sørensen fra JBS Vinderrekruttering på 23 70 11 11. Alle ansøgninger behandles fortroligt. Vi gør venligst opmærksom på, at der løbende afholdes samtaler, og at stillingen ønskes besat senest 1. september 2020.