

Er du CoolRunners nye svensktalende Business Solution Manager?

CoolRunner har som Skandinaviens største fragtportal fokus på at være branchens stærkeste leverandør af højteknologiske løsninger til e-handel i Norden. I tre år har vi hjulpet vores kunder med at få pakker fra A til B, og vi har i dag mere end 200.000 glade kunder samt en omsætning på et trecifret millionbeløb.

Pakker skal altid frem til tiden, og CoolRunner sikrer, at bestilling og forsendelse sker hurtigt, let og billigt. På den måde kan vi nemlig sørge for, at vores kunder bevarer det gode humør, og med ro i sjælen bruger vores services, når gaven til mormor skal være fremme inden fødselsdagen.

Jobbet:

Kan du sælge supply change-løsninger til e-handel, og har du ambitioner om noget større? Så er denne stilling som CoolRunners nye svensktalende Business Solution Manager måske noget for dig.

Som Business Solution Manager får du følgende ansvarsområder:

- Salgsansvar for hele det svenske marked til B2C-virksomheder
- Ansvar for at fastholde og øge markedspositionen via eksisterende og nye kunder
- Skabe resultater inden for løsningssalg
- Positionere virksomheden hos kunderne på ledelses- og direktionniveau
- Etablere og drive strategisk salg

Din primære arbejdsopgave bliver at udbygge nye kunderelationer samt vedligeholde den eksisterende portefølje. Du skal være opmærksom på, at der vil være en del rejseaktivitet. Dit kontor bliver som udgangspunkt på hovedkontoret i Aalborg eller alternativt på CoolRunners kontor i Vejle.

Du bliver en del af en den skandinaviske kommercielle enhed i CoolRunner med direkte reference til den administrerende direktør.

Vi forestiller os at:

- du enten har en kommerciel baggrund i logistik eller IT
- du har en stærk forståelse og indsigt i løsningssalg
- du begår dig problemfrit på både svensk og engelsk

Vi tilbyder:

- et afslappet miljø med plads til både tanke og handling
- en fantastisk arbejdsplads med 15 kollegaer, der har vidt forskellige baggrunde
- øget fokus på at gøre dig bedre og give dig plads til at vokse – både for din og for CoolRunners skyld

Ansøg nu!

Har du lyst til en afvekslende og udfordrende hverdag, så send din ansøgning til JBS Vinderrekruttering, som varetager rekrutteringsprocessen for CoolRunner. Din motiverede ansøgning og dit CV sendes til: jbs@vinderrekruttering.dk med teksten "Business Solution Manager" i emnefeltet senest fredag den 30. november 2018.

Spørgsmål vedrørende stillingen bedes rettet til John Sørensen fra JBS Vinderrekruttering på 23 70 11 11. Alle ansøgninger behandles fortroligt. Vi gør venligst opmærksom på, at der løbende afholdes samtaler, og at stillingen ønskes besat hurtigst muligt.