



HOUSE OF CONTROL

House of Control søger Sales Executive

- Ønsker du en god fast løn?
- Ønsker du muligheden for at være med på en særdeles lukrativ bonusordning?
- Vil du være med til at føre en markedsledende virksomhed op til næste niveau i Danmark?
- Ønsker du at komme videre i din karriere og bringe værdi til C-level i danske virksomheder?
- Vil du arbejde i en salgsorganisation, hvor vi forventer meget af dig – men hvor du også kan forvente meget af os?

Om jobbet:

Som Sales Executive skal du være positiv, udadvendt, tillidsvækkende og trives i et forum, hvor du skal tale med mange nye mennesker hver dag. Du skal som oftest være ude hos vores kommende kunder. Dine møder bliver dels booket for dig af vores dygtige Meeting Planners, og andre møder vil du selv stå for at skulle booke.

Du tager salgsprocessen alvorligt, og du er i stand til at bringe kunden hele vejen igennem fra vision til underskrift.

Om dig:

- Du har en skarp hunterprofil, og du fungerer godt både pr. telefon og ude til møder, hvor du fremstår professionel og velforberedt, og forstår hvordan vores software kan skabe merværdi for vores kunder
- Du har solgt software før og har du økonomiforståelse, ser vi det som en klar fordel.
- Du giver aldrig op, og du kan se løsninger frem for begrænsninger
- Du kan stå på egne ben, og du er ikke bange for noget
- Du er resultatorienteret, proaktiv og du motiveres af at lykkes sammen med andre
- Du har høje ambitioner inden for salg. Indfrier du dine egne, og vores ambitioner, vil du blive belønnet særdeles lukrativt.
- Du er en teamplayer, som ved, at det er vigtigt både at give og tage i forhold til sine kollegaer.
- Du kommer til at få hele Danmark som din arbejdsplads. Vi er der, hvor kunderne er.
- Vi har kontor i Karlslunde, men vil også gerne se dig en gang imellem på vores kontor i Oslo, hvor vi laver mange sjove sociale arrangementer på tværs af lande.

Om os:

House of Control er et ekspansivt SaaS-firma, som hjælper virksomheder med at få styr på operationelle udgifter og operationelle forpligtigelser.

Vi har udviklet og leverer den cloud-baserede løsning Complete Control.

Vi har vores hovedkontor i Høvik lidt uden for Oslo og har datterselskaber i Sverige og Danmark. Vi har i dag mere end 1100 glade kunder.

I foråret 2015 kom det norske investeringsselskab Viking Venture ind som medejer.

Vores medarbejdere er engagerede, og vi er stolte over at have et så godt arbejdsmiljø med en stærk organisationskultur.

House of Control blev etableret i 2006, og er blevet kåret til Gazelle 4 år i træk. Vi er desuden i stærk vækst.

Ansøg

Har du lyst til en afvekslende og udfordrende stilling, så send din ansøgning til JBS Vinderrekruttering, som varetager rekrutteringsprocessen for House of Control AS.

Din motiverede ansøgning og CV sendes til: jbs@vinderrekruttering.dk med teksten "Sales" i emnefeltet senest den 01.06.2018.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte John Sørensen hos JBS Vinderrekruttering på + 45 23 70 11 11, eller Sales Director hos House of Control, Lars Hoffmann på +45 3119 50 34

Vi gør venligst opmærksom på, at vi afholder løbende samtaler, og at stillingen ønskes besat snarest muligt.

Læs mere om os på www.houseofcontrol.dk