

Key Account Manager til Danmarks stærkeste outdoormedier

Outdoor kategorien er i en transformation. Integrationen med den digitale platform giver helt nye muligheder i forhold til kampagneeksekvering og dokumentation.

AFA JCDecaux har en stor opgave med at uddanne markedet i de nye præmisser for outdoor mediet. Markedet skal derfor udfordres og præsenteres for nye muligheder. For at løse opgaven bedst muligt søger vi til vores Direct team en proaktiv Key Account Manager med stort drive, et veludviklet salgsgen og en høj kvalitetssans.

Jobbet:

Som KAM i Direct Teamet vil du blive en del af et engageret og dynamisk salgsteam, der arbejder målrettet og har ambitiøse salgsmål. Indsatsen er centreret omkring direkte kunder – en kundeportefølje som spænder bredt. For at opnå succes er det afgørende, at du er en troværdig, proaktiv og innovativ sparringspartner for kunden du sidder overfor.

Din arbejdsdag som KAM vil indeholde opgaver som:

- Ansvar for egen portefølje og budget
- Mødebooking, afholdelse af kundemøder og afgivelse af tilbud
- Opsøgende salg og udbygning af kundeportefølje
- Udarbejdelse af kundepræsentationer (i samarbejde med marketing- og analyseafdelingen)
- Rådgivning af medieløsning til nye og eksisterende kunder samt aftersales

Personlige kvalifikationer:

- Du er resultatorienteret med et stort vinder-gen
- Du er en udpræget "hunter" men forstår, at kunderne skal nurses og relationerne plejes
- Du formår at påtage sig rollen som rådgiver, samtidig med at du formår udfordre kunden
- Du finder værdien for kunden via indsigter
- Du er forandringsvillig og har et højt energiniveau
- Du brænder igennem på kundemøder og underbygger pointer med dokumentation
- Du er udadvendt, velformuleret og har nemt ved at skabe relationer

Det er en fordel hvis du kender til andre mediegrupper, som f.eks. TV, online eller print. Herunder har du forståelse for hvad TRP, CPM/CPT betyder som afregningsform.

Vi tilbyder:

Et spændende, selvstændigt og afvekslende job blandt engagerede kolleger. Vi driver en flad organisation, hvor ansvar, gensidig tillid og indsigt præger hverdagen. Vi ligger vægt på, at vi alle trives både individuelt og som hold. Vi tilbyder dig en arbejdsplads på vores kontor i indre by, men du vil typisk være at finde ude hos kunderne.

Løn forhandles individuelt i forhold til kvalifikationer. Lønnen består af fast løn + provision og pension

Har du lyst til at et udfordrende og afvekslende job, så send din ansøgning til JBS Vinderrekruttering som varetager rekrutteringsprocessen. Motiveret ansøgning og CV sendes til:

jbs@vinderrekruttering.dk med teksten " KAM Direct Teamet" i emnefeltet senest den 30. april. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte John Sørensen hos JBS Vinderekruttering på 23 70 11 11.

Vi gør venligst opmærksom på, at vi løbende afholder samtaler og ønsker stillingen besat snarest muligt.

AFA JCDecaux er markedsleder på outdoormarkedet i Danmark og er en del af den verdensomspændende franske koncern JCDecaux - verdens største udbyder af outdoorreklamer med en samlet medarbejderstab på 11.000 medarbejdere i mere end 70 lande. I Danmark samarbejder AFA JCDecaux med 28 af landets største kommuner, Coop, DSB, Banedanmark samt 5 jyske lufthavne. I Danmark beskæftiger AFA JCDecaux i dag ca. 110 medarbejdere fordelt på afdelinger i København, Aarhus, Odense og Aalborg. Se mere på: <http://www.afajcdecaux.dk> og <http://www.jcdecaux.com/>.