

SÆLGER MED SALGS-DNA SØGES

TRINITY Hotel & Konference Center A/S søger en passioneret account manager med særlig fokus på new-bizz.

Fredericias største hotel- og konferencecenter – og et af de mest anerkendte i Danmark – har en ambitiøs vision om vækst og udvikling, og ønsker at blive den foretrukne samarbejdspartner i Trekantområdet for møder og konferencer. Samtidig vil vi være Fredericia og omegns førstevalg for private selskaber og arrangementer. Endelig ønsker vi at tiltrække flere danske og udenlandske feriegæster om sommeren og i andre ferieperioder.

OPGAVER

- New-bizz-salg af udbytterige møder, konferencer og events.
- Overordnet opfyldelse af salgsmålene i TRINITYS Forretningsplan.
- Booking og afvikling af egne møder.
- Udarbejdelse af tilbud & bekræftelser.
- Forhandle kontrakter og årsaftaler.
- Bidrage til udvikling af TRINITYS fortsatte succes.
- Deltagelse i relevante eksterne aktiviteter, f.eks. messer.

Ansættelsestidspunkt snarest – vi venter dog gerne på den rette.



JBS Vinderrekruttering

Kunne du tænke dig at blive en del af TRINITY, modtager vi gerne din ansøgning. Det indledende forløb varetages af JBS Vinderrekruttering. Motiveret ansøgning med CV samt foto skal sendes til jbs@vinderrekruttering.dk - mrk. "AM – Fredericia". Interviews afholdes løbende.

Spørgsmål til stillingen rettes til John Sørensen, JBS Vinderrekruttering, tlf. 23 70 11 11 – eller konference- og meetovationchef Helle Gleerup – mobil: 40 16 82 01.

VI TILBYDER

- En virksomhed, som er blandt de bedste i branchen og med klare mål.
- Et unikt produkt – TRINITY kan nemlig det hele.
- Et spændende og kundeorienteret job i et særdeles konceptstærkt hotel- og konferencecenter.
- Et selvstændigt job med mulighed for faglig og personlig udvikling.
- Et professionelt og uhøjtideligt arbejdsmiljø med respekt for vore gæster, kolleger og hinanden.
- En velfungerende afdeling med konference- & meetovationchef, 3 mødedesignere og 2 konferenceteknikere.
- Passionerede kolleger i reception, køkken, restaurant og øvrige afdelinger.
- Fordelagtige personalegoder, bl.a. sundhedsforsikring

VI FORVENTER, AT DU

- Har et veludviklet salgstalant med fokus på new-bizz samt et stort netværk.
- Minimum er 3 dage i marken og 2 dage på kontoret – TRINITY stiller bil til rådighed.
- Har salgserfaring, gerne fra en konference/salgafdeling – er en fordel, men ikke et must.
- Arbejder struktureret og er vant til at arbejde med CRM-system.
- Udviser proaktivitet i forhold til markedet.
- Er udadvendt, relationsskabende og forhandlingsvant på alle niveauer.
- Er positiv mht. forandringer og udviser fleksibilitet.
- Motiveres af at skabe værdi for TRINITYS kunder.



TRINITY Hotel & Konference Center A/S har en enestående naturskøn beliggenhed ved den gamle Lillebæltsbro. Med en konferencekapacitet op til 650 gæster, en lang række topmoderne mødelokaler, 153 velindrettede værelser, og Restaurant Lillebælt og Café Gerhard & Bar med et højt gastronomisk niveau, er TRINITY en af de største medspillere i Trekantområdet. TRINITY er i 2014 kåret som nr. 9 på TripAdvisor's Traveller's Choice.

BUSINESS CLASS HOTEL CELEBRATIONS EVENTS

GL. FÆRGEVEJ 30 · SNOGHØJ · 7000 FREDERICIA

TRINITY.DK

