

”Corporate Club ekspanderer”

Derfor søger vi endnu en Account Manager, der fra vores domicil i hjertet af København, kan servicere det danske marked.

Du vil indgå i et team på 4 Account Managers, der i fællesskab er i løbende dialog med danske topledere, med henblik på at skaffe dem et kompetent, relevant og givende professionelt netværk.

Virksomhedens opgave

VÆKST VÆKST VÆKST gennem et seriøst langvarigt arbejde med et team, der formår at skabe en nærværende og intelligent dialog med et spændende marked af erhvervs- og karriereskabende mennesker. Virksomheden ønsker at ansætte de bedste på markedet, hvis faglige og personlige kvalifikationer skaber de bedste forudsætninger for at udvikle sig løbende i rollen, og konstant opleve motivation for de produkter virksomheden tilbyder.

Din udfordring

Du har en resultatorienteret, dynamisk og passioneret profil og har formidable formidlings evner i forhold til salg.

På telefonisk vis skal du kontakte topledere i dansk erhvervsliv og formidle budskabet om vores eksklusive professionelle netværk. Du vil arbejde med målet om at sikre den helt rigtige sammensætning i netværket. Deltagerne skal være på samme faglige niveau, men gerne have forskellige baggrunde og erfaringer for at skabe den nødvendige dynamik og udvikling. Det kræver din ekspertise og overblik.

Om dig:

- Du er en solid sælger med gennemslagskraft
- Du er intelligent, velformuleret i både skrift og tale og kan kommunikere på højt niveau
- Du kan sælge over telefonen
- Du er energisk og hårdtarbejdende
- Du kan lide resultatorienteret løn uden loft
- Du er team player med fokus på egne resultater

Din mulighed

Du bliver en del af en virksomhed på i alt 30 medarbejdere. Virksomheden er placeret i store lyse og eksklusive lokaler midt i København K.

- ✓ Styrkelse af dine kompetencer inden for salg
- ✓ Arbejde i en spændende virksomhed i vækst
- ✓ Et uformelt og behageligt arbejdsmiljø
- ✓ Solid grundløn
- ✓ Provision/bonus uden loft
- ✓ Gode personaleforhold

Læs mere om Corporate Club på: www.corporateclub.dk”

Stillingen skal besættes hurtigst muligt

Din ansøgning

Vi glæder os til at høre fra dig. Send din ansøgning og CV med foto til JBS Vinderrekruttering på jbs@vinderrekruttering.dk. Har du yderligere spørgsmål til stillingen kan du kontakte John Sørensen fra JBS Vinderrekruttering på telefon 2370 1111.